



Comunicado de Prensa

ICC México propone estrategias para fortalecer la relación comercial con Estados Unidos y Canadá en la renegociación del T-MEC

* La organización mundial de las empresas busca contribuir a que las nuevas negociaciones no solo aborden los desafíos impuestos por las políticas proteccionistas de los Estados Unidos, sino que también se aprovechen las oportunidades emergentes de diversificación de mercados, innovación y cooperación internacional

Ciudad de México, a 11 de diciembre de 2024

Ante la reciente victoria electoral de Donald Trump en los Estados Unidos, la International Chamber of Commerce México (ICC México) reafirma su compromiso con el Gobierno de México para apoyar técnicamente en la renegociación del Tratado entre México, Estados Unidos y Canadá (T-MEC), con el fin de fortalecer la competitividad del país y asegurar condiciones comerciales más justas y favorables para todos los sectores de la economía mexicana.

A través de un enfoque estratégico y colaborativo, ICC México busca contribuir a que las nuevas negociaciones no solo aborden los desafíos impuestos por las políticas proteccionistas de los Estados Unidos, sino que también se aprovechen las oportunidades emergentes de diversificación de mercados, innovación y cooperación internacional.

Con el resultado electoral en los Estados Unidos, el panorama para el comercio internacional ha cambiado, ya que la administración de Donald Trump podría seguir impulsando políticas proteccionistas que podrían poner en riesgo las relaciones comerciales entre México y sus principales socios en Norteamérica.

Entre los puntos de tensión que podrían surgir, se encuentran:

- **Aranceles y barreras comerciales:** El presidente Trump ha demostrado en el pasado su tendencia a imponer aranceles a productos provenientes de diferentes países, incluyendo México, lo que podría generar un aumento en los costos de exportación de productos mexicanos a los EE. UU.
- **Incertidumbre en la cadena de suministro:** Las políticas proteccionistas y la “desglobalización” impulsada por algunos sectores políticos de los Estados Unidos pueden afectar las cadenas de suministro transnacionales, que hoy dependen de la interconexión entre los países del T-MEC.
- **Política migratoria:** Aunque las negociaciones del T-MEC no se centran directamente en este tema, las políticas migratorias de los Estados Unidos podrían generar un clima de incertidumbre y tensiones, especialmente en sectores laborales que dependen de la migración de trabajadores.

Es en este contexto que la ICC México considera que la renegociación del T-MEC debe abordar estos temas con un enfoque pragmático y proactivo, con el objetivo de proteger los intereses de México, al tiempo que se fomente una relación comercial más equitativa y beneficiosa para todas las partes.

La ICC México realiza las siguientes propuestas para la Renegociación del T-MEC:

1. Fortalecimiento de la Competitividad Empresarial de México.

El nuevo gobierno estadounidense podría continuar con sus intentos de reducir el déficit comercial con México mediante la imposición de barreras comerciales. Sin embargo, en lugar de enfrentar este desafío de manera reactiva, ICC México propone que el Gobierno de México, con el apoyo de la ICC, promueva políticas de competitividad interna que permitan a las empresas mexicanas enfrentar cualquier medida proteccionista con una sólida base productiva.

- **Incentivar la inversión en sectores clave:** Desde la manufactura avanzada hasta la tecnología, México debe fortalecer sus sectores de mayor valor agregado, como la industria 4.0 y la tecnología, donde el país puede convertirse en líder regional y global. ICC México sugiere explorar iniciativas conjuntas con los Estados Unidos y Canadá en áreas como la inteligencia artificial, energías renovables y biotecnología, para garantizar la creación de cadenas de suministro más robustas y resilientes.
- **Capacitación y desarrollo de talento:** Promover la capacitación de la fuerza laboral mexicana en sectores de alto valor agregado, garantizando que las empresas nacionales puedan competir con las mejores en términos de innovación, eficiencia y tecnología.

2. Diversificación de Mercados: Nuevas Alianzas Globales

Uno de los principales puntos de apoyo de ICC México para la renegociación del T-MEC es la diversificación de mercados. Si bien Estados Unidos sigue siendo el principal socio comercial de México, la creciente incertidumbre política y económica puede hacer necesario que el país busque nuevos mercados. México debe salir de la dependencia de un solo socio comercial sin perder su posicionamiento en el mercado estadounidense.

- **Explorar acuerdos con otras regiones:** ICC México ve la necesidad de acelerar las negociaciones con otros bloques comerciales como la Unión Europea, Asia-Pacífico y América Latina, para reducir la exposición a posibles choques comerciales con los Estados Unidos; esto incluye la mejora de acuerdos de libre comercio con economías emergentes en Asia, África y Europa, para expandir las exportaciones mexicanas en diferentes sectores.
- **Aprovechamiento de tratados multilaterales:** El T-MEC, en su versión actual, establece un espacio para la colaboración regional, pero debe complementarse con acuerdos multilaterales que permitan a México tener acceso preferencial a otros mercados fuera de Norteamérica, lo que ofrecería una vía de escape ante medidas unilaterales de los Estados Unidos.

3. Asegurar la estabilidad de la cadena de suministro norteamericana.

Una de las piedras angulares del T-MEC ha sido la optimización de la cadena de suministro entre los tres países miembros. Dada la interdependencia de las economías de México, Estados Unidos y Canadá, cualquier alteración en la estabilidad de estas cadenas podría afectar tanto a las empresas mexicanas como a las de los otros países del bloque.

- **Garantizar el acceso a insumos esenciales:** México debe asegurar el acceso preferencial a insumos clave para la manufactura, garantizando que los productos que se producen en territorio mexicano y que son exportados a los Estados Unidos o Canadá no enfrenten barreras arancelarias o aduaneras excesivas.
- **Refuerzo de la cooperación en logística:** El fortalecimiento de las infraestructuras logísticas transfronterizas debe ser una prioridad para la nueva ronda de negociaciones, enfocándose en la modernización de puertos, aduanas y redes ferroviarias.

4. Proteger los Derechos Laborales y el Medio Ambiente.

El T-MEC, en su versión renegociada, incluye nuevos capítulos que abordan los derechos laborales y la protección del medio ambiente. Sin embargo, ICC México considera que es crucial que las reformas laborales y ambientales en México se implementen de manera equilibrada, evitando que se conviertan en barreras comerciales adicionales.

- **Promoción de la equidad laboral:** Si bien se debe proteger a los trabajadores mexicanos, también es importante que los cambios laborales no aumenten los costos de producción o generen condiciones desventajosas para las empresas del país. Esto requiere una colaboración tripartita entre el sector empresarial, los sindicatos y el gobierno.
- **Desarrollo sostenible:** México debe continuar con su compromiso en la protección ambiental sin que esto implique restricciones comerciales, asegurando que las regulaciones ambientales sean justas, equitativas y basadas en la ciencia.

5. Fortalecer la imagen internacional de México.

La renegociación del T-MEC también es una oportunidad para mejorar la imagen internacional de México. En un contexto donde las políticas de Trump a menudo presentan a México de forma negativa, es necesario trabajar de la mano con el Gobierno para mostrar al mundo que México sigue siendo un socio fiable, competitivo e innovador.

- **Promoción del liderazgo regional de México:** ICC México propone que México adopte una postura proactiva en foros internacionales, posicionándose como un líder en la creación de alianzas comerciales regionales y globales.
- **Defensa del libre comercio:** México debe seguir defendiendo los principios del libre comercio dentro del T-MEC y en sus relaciones con otros países, enfrentando con firmeza cualquier medida proteccionista que pueda surgir.

La renegociación del T-MEC representa una oportunidad única para que México no solo defienda sus intereses comerciales, sino que también impulse una agenda económica que lo convierta en un actor clave en el comercio internacional. Con el respaldo de la International Chamber of Commerce México, el Gobierno de México puede aprovechar este proceso para mejorar su competitividad, diversificar mercados y crear una economía más resiliente ante los desafíos globales.

"El T-MEC es mucho más que un acuerdo comercial, es una plataforma para el crecimiento y la colaboración. Debemos usar esta oportunidad para asegurar que México continúe siendo un socio estratégico de confianza, no solo para los Estados Unidos y Canadá, sino para todo el mundo", afirmó Claus von Wobeser, presidente de ICC México.

#####

PIE DE FOTO

1.- Claus von Wobeser, presidente de la International Chamber of Commerce México (ICC México).

-----ooo0ooo-----

Sobre la International Chamber of Commerce México (ICC México)

Desde 1945, en ICC México trabajamos para representar y apoyar a las empresas establecidas en nuestro país en el ámbito nacional e internacional, con el fin de impulsar el crecimiento económico, la apertura comercial y atraer inversión a México. Nuestro trabajo es autónomo, apartidista y busca incidir en el progreso de México para lograr una nación más justa, competitiva e incluyente, que brinde bienestar a todos los mexicanos.

*www.iccmex.mx
Twitter @ICCMEXICO
Facebook icc.wbo.mx*

-----ooo0ooo-----

Contacto para medios: Renato Consuegra (difunet@gmail.com) 5549097270